



دليل مجاني من ثروف

دراسة جدوى مشروع تربية الأغنام في المغرب بالدرهم

دراسة جدوى مشروع تربية الأغنام في المغرب خطوة بخطوة: رأس المال، العلف والراعي، الإيرادات ونقطة التعادل، مع مثال توضيحي بالدرهم تبدل أرقامه بأسعار منطقتك.

دراسة جدوى مشروع تربية الأغنام في المغرب تقوم على خمسة أجزاء: رأس المال (النعاج والكباش والحظيرة والمعدات)، والتكاليف السنوية وأكبرها العلف التكميلي والراعي، والإيرادات (الخرفان $\times$ نسبة البقاء $\times$ سعر البيع، وأغلبها في موسم العيد الكبير)، ثم نقطة التعادل وتحليل الحساسية. المشروع قد يكون مربحاً، لكن الهامش حساس جداً لسنوات الجفاف وسعر الشعير.

في المغرب يجمع أغلب الكسابة بين الرعي في المراعي وبقايا الحصاد (الحصيدة) وبين علف يُشترى في الأشهر الجافة. لذلك تختلف دراسة الجدوى في سهول الشاوية عنها في الأطلس المتوسط أو الجهة الشرقية، ولا تنفع دراسة جاهزة منقولة من بلد آخر. الأصح أن تبني دراستك بنفسك بالطريقة التالية، ثم تملأها بأسعار السوق الأسبوعي في منطقتك. وإن أردت المنهج العام بتفصيل أكبر فراجع دراسة جدوى مشروع أغنام.

مكونات التكلفة في مشروع أغنام مغربي

رأس المال (يُدفع مرة واحدة):

- **القطيع:** النعاج والكباش، مع النقل والفحص البيطري والعزل عند الشراء. والقيمة تختلف كثيراً بين السريدي والتمحضيت وبني كيل والدمان، وبين نعجة شابة وأخرى كبيرة السن.
- **الحظيرة (الكوري أو الزريبة):** سقف بقي من البرد والمطر في الشتاء ومن الشمس في الصيف، مع أقسام للنعاج الحوامل والأمهات مع الخرفان والكباش وقسم للعزل.
- **المعدات:** المعالف والمشارب وخزان الماء والميزان وأدوات الترقيم.
- **الأرض:** إن كانت مكررة فاحسبها كراء سنوياً ضمن التكاليف.

التكاليف السنوية:

- **العلف:** الشعير والفصة (البرسيم) والتبن والنخالة والمركزات، وهو أكبر بند في السنوات الجافة.
- **الراعي أو العامل:** أجرته وإعاشته إن لم تكن ترعى بنفسك.
- **الرعاية البيطرية:** التلقيحات حسب جدول الطبيب البيطري والمصالح البيطرية الرسمية، والعلاج والفحوص.
- **الماء والوقود والصيانة،** خاصة إن كنت تنقل الماء بالصهريج.
- **النقل ومصاريف السوق.**
- **الاستهلاك:** جزء سنوي من قيمة الحظيرة والمعدات.

معادلة الإيرادات

في مشروع النعاج المنتجة يأتي الدخل أساساً من الخرفان:

1. **عدد المواليد** = عدد النعاج $\times$ متوسط المواليد لكل نعجة في السنة.
2. **الباقى حتى البيع** = المواليد $\times$ نسبة البقاء.
3. **رؤوس البيع** = الباقي - الإنات المحتفظ بها للتجديد.
4. **إيراد الخرفان** = رؤوس البيع $\times$ سعر الرأس (أو الوزن $\times$ سعر الكيلو).
5. **أضف** إيراد النعاج المستبعدة (الإصلاح).

مدة حمل النعجة نحو 147 يوماً، ثم يحتاج الخروف شهراً حتى يصبح حولي عيد مقبولاً، فأول دخل حقيقي يأتي بعد قرابة سنة من إدخال الكباش. ولهذا تحتاج سيولة تغطي العلف والراعي طوال هذه المدة.

مثال توضيحي: 50 نعجة سردي وكباشان

مثال توضيحي — بَدَل الأرقام بأسعار منطقتك. كل الأسعار والنسب هنا افتراضات للشرح وليست أسعار السوق في المغرب.

رأس المال	الحساب	المبلغ (درهم)
النعاج	$2,500 \times 50$	125,000
الكباش	$5,000 \times 2$	10,000
الحظيرة والسياح	من عروض الأسعار	40,000
المعالف والمشارب والخزان والميزان	من عروض الأسعار	10,000
المجموع		185,000

التكاليف السنوية	الحساب	المبلغ (درهم)
علف تكميلي للنعاج والكباش	52 رأساً $\times$ 3 دراهم يومياً $\times$ 365	56,940
علف الخرفان حتى البيع (التسمين)	54 خروفاً $\times$ 400	21,600
الراعي	أجرة سنوية تقديرية	30,000
الرعاية البيطرية	تقدير	5,000
الماء والوقود والصيانة	تقدير	6,000
النقل ومصاريف السوق	تقدير	4,000
الاستهلاك	$50,000 \div 10$ سنوات	5,000
المجموع		128,540

الإيرادات السنوية	الحساب	النتيجة
المواليد	1.2×50	60 خروفاً
الباقى حتى البيع	$90\% \times 60$	54 رأساً
المباع بعد التجديد	$8 - 54$	46 رأساً
إيراد الخرفان (بيع العيد)	$2,800 \times 46$	128,800 درهم
النعاج المستبعدة	$1,800 \times 8$	14,400 درهم
إجمالي الإيرادات		143,200 درهم

صافي الربح في هذا المثال نحو **14,660 درهماً في السنة**، أي قرابة 7.9% من رأس المال، دون احتساب الأرض ولا وقت المربي.

سجل حلالك في ثروف بدل الدفاتر

throf.com

تطبيق ثروف يسجل كل رأس برقمه ولونه، ويتابع التلقيح والولادات والتحصين والأوزان والمصاريف والمبيعات، ويحسب تكلفة الرأس وصافي الربح. مجاني للقطعان الصغيرة.

نقطة التعادل وتحليل الحساسية

نقطة التعادل: نحتاج من الخرفان $128,540 - 14,400 = 114,140$ درهماً. وعلى 46 رأساً يكون سعر التعادل نحو **2,480 درهماً للرأس**، أو بيع نحو **41 رأساً** بسعر 2,800 درهم.

ثم غير عامل واحد وأبق الباقي ثابتاً:

التغيير (والباقي ثابت)	صافي الربح التقريبي (درهم)
الحالة الأساسية	ربح 14,660
ارتفاع العلف 20% (سنة جافة)	خسارة 1,048
انخفاض العلف 10%	ربح 22,514
1.4 مولود لكل نعجة بدل 1.2	ربح 36,260
نسبة بقاء 80% بدل 90%	ربح 260 فقط
سعر أقل 10% (بيع بعيد عن العيد)	ربح 1,780
سعر أعلى 10% (حولي مسمن جيداً قبل العيد)	ربح 27,540

الخلاصة: سنة جافة واحدة أو نفوق زائد في الخرفان يكفي لمحو الربح. ولو اجتمع تحسنان فقط، علف أرخص 10% و 1.4 مولود لكل نعجة، لارتفع صافي الربح إلى نحو 44,500 درهم، واسترد المشروع رأس ماله في نحو 4.2 سنوات بدل قرابة 12.6 سنة في الحالة الأساسية.

هل مشروع تربية الأغنام مربح في المغرب؟

قد يكون مربحاً، خاصة لمن يملك مرعى أو حصيدة رخيصة، ويخطط التلقيح ليكون الحولي جاهزاً قبل العيد، ويعرف تكلفة رأسه قبل أن يدخل السوق. وأهم ما يحرك الأسعار والهوامش:

- **المطر والجفاف:** يحددان توفر المرعى وسعر الشعير والتبن، وبالتالي تكلفة كل رأس.
- **موسم العيد الكبير:** الطلب على الحولي يرتفع بقوة قبله، لكنه قد يتغير من سنة لأخرى حسب وضع القطيع الوطني والتوجيهات الرسمية، فلا تبني الدراسة على سنة استثنائية.
- **السلالة والمظهر:** السردى المسمن جيداً ذو القرون الحسنة يُطلب أكثر في العيد.
- **نسبة المواليد والنفوق:** تغذية النعاج قبل التلقيح ورعاية الخرفان في أسابيعها الأولى.
- **العلف:** الشراء في وقته وتخزين جاف يمنع الهدر. راجع كيف تخفض تكلفة الأعلاف.

أما الترخيص أو الدعم الفلاحي، فاسأل عنه المصالح الفلاحية والبيطرية في إقليمك قبل الشراء، ولا تعتمد على كلام السوق.

من الورق إلى أرقام حقيقية

الدراسة تقدير قبل البدء، والمهم أن تقارنها بالواقع شهراً بشهر. في منصة ثروف تسجل المصروفات والمبيعات فيظهر صافي الربح وتكلفة الرأس، وتتابع مخزون العلف بالكيلو والولادات والتوائم والنفوق، فتعرف هل وصلت فعلاً إلى 1.2 مولود لكل نعجة. يمكنك أيضاً تجربة مخطط المزرعة لترتيب أرقامك الأولى، وزيارة صفحة ثروف في المغرب. وإن كنت في مرحلة التأسيس فاقراً مشروع تربية الأغنام في المغرب، ولخلفية عن السلالات والمناطق راجع تربية الأغنام في المغرب.

أسئلة شائعة

كم تكلفة مشروع تربية 50 نعجة في المغرب؟

تختلف حسب السلالة والمنطقة وحالة الحظيرة. في مثالنا التوضيحي بلغ رأس المال نحو 185,000 درهم قبل الأرض والسيولة، لكن احسب مشروعك بأسعار السوق في منطقتك.

هل تربية الأغنام مربحة في المغرب؟

قد تكون مربحة، لكن الهامش يتأثر بشدة بالجفاف وسعر الشعير ونسبة المواليد والنفوق وتوقيت البيع قبل العيد. تحليل حساسية بسيط يكشف أين الخطر.

متى يأتي أول دخل من مشروع الأغنام؟

بعد قرابة سنة من إدخال الكباش، لأن الحمل نحو 147 يوماً ثم يحتاج الخروف أشهراً من النمو والتسمين.

ما أكبر مصروف في مشروع الغنم بالمغرب؟

العلف في الغالب، خاصة في السنوات الجافة حين يقل المرعى، يليه أجر الراعي.

ورقة حساب مشروعك (درهم مغربي MAD)

اكتب أرقامك أنت، فالأسعار تتغير من منطقة لأخرى ومن موسم لآخر. ثم قارن التكلفة بالعائد.

البند	العدد / الكمية	السعر للوحدة	الإجمالي
تكاليف البداية			
شراء النعاج (رأس)			
شراء الفحول (رأس)			
الحظيرة والشبوك والمعالف			
خزان الماء والتجهيزات			
التكاليف السنوية			
العلف المركز (شعير/علف) (كغ)			
الأعلاف الخشنة (برسيم/تبين) (كغ)			
الأملاح والفيتامينات			
البيطري والتحصين والأدوية			
العمالة (شهر)			
الماء والكهرباء والنقل			
العائد السنوي			
بيع الخراف والطي (رأس)			
بيع النعاج المستبعدة (رأس)			
السماذ وغيره			

صافي الربح السنوي = العائد - التكاليف السنوية

تكلفة الرأس = التكاليف السنوية ÷ عدد الرؤوس

سجل حلالك في ثروف بدل الدفاتر

throf.com

تطبيق ثروف يسجل كل رأس برقمه ولونه، ويتابع التلقيح والولادات والتحصين والأوزان والمصاريف والمبيعات، ويحسب تكلفة الرأس وصافي الربح. مجاني للقطعان الصغيرة.



ابدأ اليوم: حلالك كله في جوالك

ما في هذا الدليل يصبح سهلاً عندما تكون سجلاتك في مكان واحد. حمل ثروف وسجل أول رأس خلال دقائق.

سجل لكل رأس: الرقم واللون والسلالة والعمر والوزن والأم والأب

تصنيف تلقائي حسب العمر والجنس، ومتابعة التلقيح والحمل والولادات والتوائم

تنبيهات التحصين والعلاج، وسجل العلف والماء والحليب

المصاريف والمبيعات وتكلفة الرأس وصافي الربح، وتقارير Excel

مجاني للقطعان الصغيرة، ويعمل على الجوال والويب

امسح الرمز لتحميل التطبيق

throf.com

للاستفسار: +966 920033734 • واتساب

