



دليل مجاني من ثروف

دراسة جدوى مشروع تربية الأغنام في تونس بالدينار

دراسة جدوى مشروع تربية الأغنام في تونس: رأس المال، العلف والراعي، إيرادات علوش العيد، نقطة التعادل وتحليل الحساسية، مع مثال توضيحي بالدينار التونسي تعدّله بأسعارك.

دراسة جدوى مشروع تربية الأغنام في تونس تقوم على: رأس المال (النعاج والكباش والحظيرة والمعدات)، والتكاليف السنوية وأكبرها العلف (الشعير والقرط والفصة) وأجرة الراعي، والإيرادات (الخرفان $\times$ نسبة البقاء $\times$ سعر البيع، وأفضلها قبل عيد الأضحى)، ثم نقطة التعادل وتحليل الحساسية. المشروع قد يكون مربحاً، لكن هامشه رقيق ويتأثر بسرعة بسعر العلف والجفاف.

في الوسط والجنوب التونسي ترعى أغلب القطعان في المراعي وبين الزياتين وعلى بقايا الحصاد، ثم يزيد الاعتماد على العلف المشتري في الأشهر الجافة. لذلك تختلف الأرقام بين سيدي بوزيد والقصرين والكاف والشمال، ولا تنفع دراسة جاهزة دون تعديل. ابن دراستك بالطريقة التالية واملاها بأسعار السوق الأسبوعي في جهتك. وللمنهج العام بتفصيل أكبر راجع دراسة جدوى مشروع أغنام.

مكونات التكلفة في مشروع أغنام تونسي

رأس المال (يُدفع مرة واحدة):

- **القطيع:** النعاج والكباش مع النقل والفحص البيطري والعزل عند الشراء. وتختلف القيمة بين البربري (ذو الإلية) والذيل الرفيع، وبين نعجة فتية وأخرى كبيرة.
- **الحظيرة (الزريبة):** تحمي من برد الشتاء ومطره وتوفر ظلاً في الصيف، مع أقسام للحوامل والأمهات مع الخرفان والكباش والعزل.
- **المعدات:** المعالف والمشارب وخزان الماء والميزان وأدوات الترقيم.
- **الأرض:** إن كانت مكررة فاحسبها كراءً سنوياً.

التكاليف السنوية:

- **العلف:** الشعير والقرط والفصة والنخالة والأعلاف المركزة والأملاح، وقد يستعمل بعض المربين مخلفات محلية مثل الفيتورة حسب توفرها وبمناسبة مختص.
- **الراعي:** الأجرة والإعاشة إن لم ترع بنفسك.
- **الرعاية البيطرية:** التلقيحات حسب جدول الطبيب البيطري والمصالح البيطرية الرسمية، والعلاج والفحوص.
- **الماء والوقود والصيانة.**
- **النقل ومصاريف السوق.**
- **الاستهلاك:** جزء سنوي من قيمة الحظيرة والمعدات.

معادلة الإيرادات

1. عدد المواليد = عدد النعاج $\times$ متوسط المواليد لكل نعجة في السنة.
2. الباقي حتى البيع = المواليد $\times$ نسبة البقاء.
3. رؤوس البيع = الباقي - الإناث المحتفظ بها للتجديد.
4. إيرادات الخرفان = رؤوس البيع $\times$ سعر الرأس.
5. أضف إيرادات النعاج المستبعدة.

مدة حمل النعجة نحو 147 يوماً، ثم يحتاج العلوش شهراً من النمو والتسمين، فأول دخل حقيقي يأتي بعد قرابة سنة من إدخال الكباش. احسب سيولة تكفي هذه المدة كلها.

مثال توضيحي: 50 نعجة بربري وكباشان

مثال توضيحي — بَدَل الأرقام بأسعار منطقتك. كل الأسعار والنسب هنا افتراضات للشرح وليست أسعار السوق في تونس.

رأس المال	الحساب	المبلغ (دينار تونسي)
النعاج	900×50	45,000
الكباش	$1,800 \times 2$	3,600
الحظيرة والسياح	من عروض الأسعار	12,000
المعالف والمشارب والخزان والميزان	من عروض الأسعار	3,500
المجموع		64,100

التكاليف السنوية	الحساب	المبلغ (دينار)
علف تكميلي للنعاج والكباش	$52 \text{ رأساً} \times 1.2 \text{ دينار يومياً} \times 365$	22,776
علف الخرفان حتى البيع (التسمين)	$54 \text{ خروفاً} \times 120$	6,480
الراعي	$500 \text{ شهرياً} \times 12$	6,000
الرعاية البيطرية	تقدير	1,000
الماء والوقود والصيانة	تقدير	1,200
النقل ومصاريف السوق	تقدير	800
الاستهلاك	$15,500 \div 10 \text{ سنوات}$	1,550
المجموع		39,806

الإيرادات السنوية	الحساب	النتيجة
المواليد	1.2×50	60 خروفاً
الباقى حتى البيع	$90\% \times 60$	54 رأساً
المباع بعد التجديد	$54 - 10$	44 رأساً
إيراد الخرفان (بيع العيد)	850×44	37,400 دينار
النعاج المستبعدة	550×10	5,500 دينار
إجمالي الإيرادات		42,900 دينار

صافي الربح في هذا المثال نحو 3,094 ديناراً في السنة، أي قرابة 4.8% من رأس المال، دون احتساب الأرض ولا وقت المربي.

سجل حلالك في ثروف بدل الدفاتر

throf.com

تطبيق ثروف يسجل كل رأس برقمه ولونه، ويتابع التلقيح والولادات والتحسين والأوزان والمصاريف والمبيعات، ويحسب تكلفة الرأس وصافي الربح. مجاني للقطعان الصغيرة.

نقطة التعادل وتحليل الحساسية

نقطة التعادل: نحتاج من الخرفان $39,806 - 5,500 = 34,306$ دنانير. وعلى 44 رأساً يكون **سعر التعادل نحو 780 ديناراً للرأس**، أو بيع نحو **41 رأساً بسعر 850 ديناراً**.

ثم غير عاملاً واحداً وأبق الباقي ثابتاً:

التغيير (والباقي ثابت)	صافي الربح التقريبي (دينار)
الحالة الأساسية	ربح 3,094
ارتفاع العلف 20% (سنة جافة)	خسارة 2,757
انخفاض العلف 10%	ربح 6,020
1.4 مولود لكل نعجة بدل 1.2	ربح 9,664
نسبة بقاء 80% بدل 90%	خسارة 1,286
سعر أقل 10% (بيع بعيد عن العيد)	خسارة 646
سعر أعلى 10% (علوش مسمن جيداً)	ربح 6,834

الخلاصة: الهامش في هذا المثال رقيق، فأي تغيير سلبي واحد يكفي للخسارة. ولو اجتمع تحسنان، علف أرخص 10% و 1.4 مولود لكل نعجة، لارتفع صافي الربح إلى نحو 12,700 دينار، واسترد المشروع رأس ماله في نحو 5 سنوات بدل أكثر من 20 سنة في الحالة الأساسية.

ما الذي يحدد أسعار العلوش وربح المشروع في تونس؟

لا نذكر أسعاراً لأنها تتغير من أسبوع لآخر ومن جهة لأخرى، لكن هذه العوامل هي التي تحركها:

- **المطر والمرعى:** سنة ممطرة تخفض فاتورة الشعير والقرط، وسنة جافة ترفعها وتدفع المربين إلى البيع.
- **سعر الشعير والأعلاف:** أكبر بند، فاشتر في وقته وخزن جيداً. راجع كيف تخفض تكلفة الأعلاف.
- **عيد الأضحي:** الطلب على العلوش يرتفع بقوة في الأسابيع التي تسبقه، والعلوش المسمن جيداً يُطلب أكثر.
- **نسبة المواليد والنفوق:** البربري متين لكنه ليس كثير التوائم، فكل خروف ينفق يؤثر بوضوح في الربح.
- **العمر والمظهر:** الأسنان والبنية والإلية والنظافة تؤثر في العرض.

أما الدعم أو التمويل أو التراخيص، فاسأل عنها المصالح الفلاحية والبيطرية الجهوية قبل الشراء، ولا تبني الدراسة على وعود غير مكتوبة.

من الورق إلى أرقام حقيقية

الدراسة تقدير قبل البدء، والمهم أن تقارنها بالواقع شهراً بشهر. في منصة ثروف تسجل المصاريف والمبيعات فيظهر صافي الربح وتكلفة الرأس، وتتابع مخزون العلف بالكيلو والولادات والنفوق، فتعرف هل وصلت فعلاً إلى 1.2 مولود لكل نعجة. جرب مخطط المزرعة لترتيب أرقامك الأولى، وزر

صفحة ثروف في تونس. وإن كنت في مرحلة التأسيس فاقراً مشروع تربية الأغنام في تونس، وللخلفية عن السلالات راجع تربية الأغنام في الجزائر وتونس.

أسئلة شائعة

كم تكلفة مشروع تربية الأغنام في تونس؟

تختلف حسب عدد النعاج والسلالة والجهة وحالة الحظيرة. في مثالنا التوضيحي لـ 50 نعجة بلغ رأس المال نحو 64,100 دينار قبل الأرض والسيولة، لكن احسب مشروعك بأسعار سوق جهتك.

هل تربية الأغنام مربحة في تونس؟

قد تكون مربحة، لكن الهامش رقيق ويتأثر بسعر العلف والجفاف ونسبة المواليد والنفوق وتوقيت البيع قبل العيد. تحليل الحساسية يكشف البند الأخطر.

متى أبيع العلوش لأحصل على أفضل سعر؟

الطلب يبلغ ذروته في الأسابيع التي تسبق عيد الأضحى، لذلك خطط التلقيح والتسمين ليكون العلوش جاهزاً في ذلك الوقت.

ما أكبر مصروف في مشروع الغنم بتونس؟

العلف في الغالب، خاصة في السنوات الجافة حين يقل المرعى، يليه أجر الراعي.

ورقة حساب مشروعك (دينار تونسي TND)

اكتب أرقامك أنت، فالأسعار تتغير من منطقة لأخرى ومن موسم لآخر. ثم قارن التكلفة بالعائد.

البند	العدد / الكمية	السعر للوحدة	الإجمالي
تكاليف البداية			
شراء النعاج (رأس)			
شراء الفحول (رأس)			
الحظيرة والشبوك والمعالف			
خزان الماء والتجهيزات			
التكاليف السنوية			
العلف المركز (شعير/علف) (كغ)			
الأعلاف الخشنة (برسيم/تبين) (كغ)			
الأملاح والفيتامينات			
البيطري والتحصين والأدوية			
العمالة (شهر)			
الماء والكهرباء والنقل			
العائد السنوي			
بيع الخراف والطي (رأس)			
بيع النعاج المستبعدة (رأس)			
السماذ وغيره			

صافي الربح السنوي = العائد - التكاليف السنوية

تكلفة الرأس = التكاليف السنوية ÷ عدد الرؤوس

سجل حلالك في ثروف بدل الدفاتر

throf.com

تطبيق ثروف يسجل كل رأس برقمه ولونه، ويتابع التلقيح والولادات والتحصين والأوزان والمصاريف والمبيعات، ويحسب تكلفة الرأس وصافي الربح. مجاني للقطعان الصغيرة.



ابدأ اليوم: حلالك كله في جوالك

ما في هذا الدليل يصبح سهلاً عندما تكون سجلاتك في مكان واحد. حمل ثروف وسجل أول رأس خلال دقائق.

سجل لكل رأس: الرقم واللون والسلالة والعمر والوزن والأم والأب

تصنيف تلقائي حسب العمر والجنس، ومتابعة التلقيح والحمل والولادات والتوائم

تنبيهات التحصين والعلاج، وسجل العلف والماء والحليب

المصاريف والمبيعات وتكلفة الرأس وصافي الربح، وتقارير Excel

مجاني للقطعان الصغيرة، ويعمل على الجوال والويب

امسح الرمز لتحميل التطبيق

throf.com

للاستفسار: +966 920033734 • واتساب

